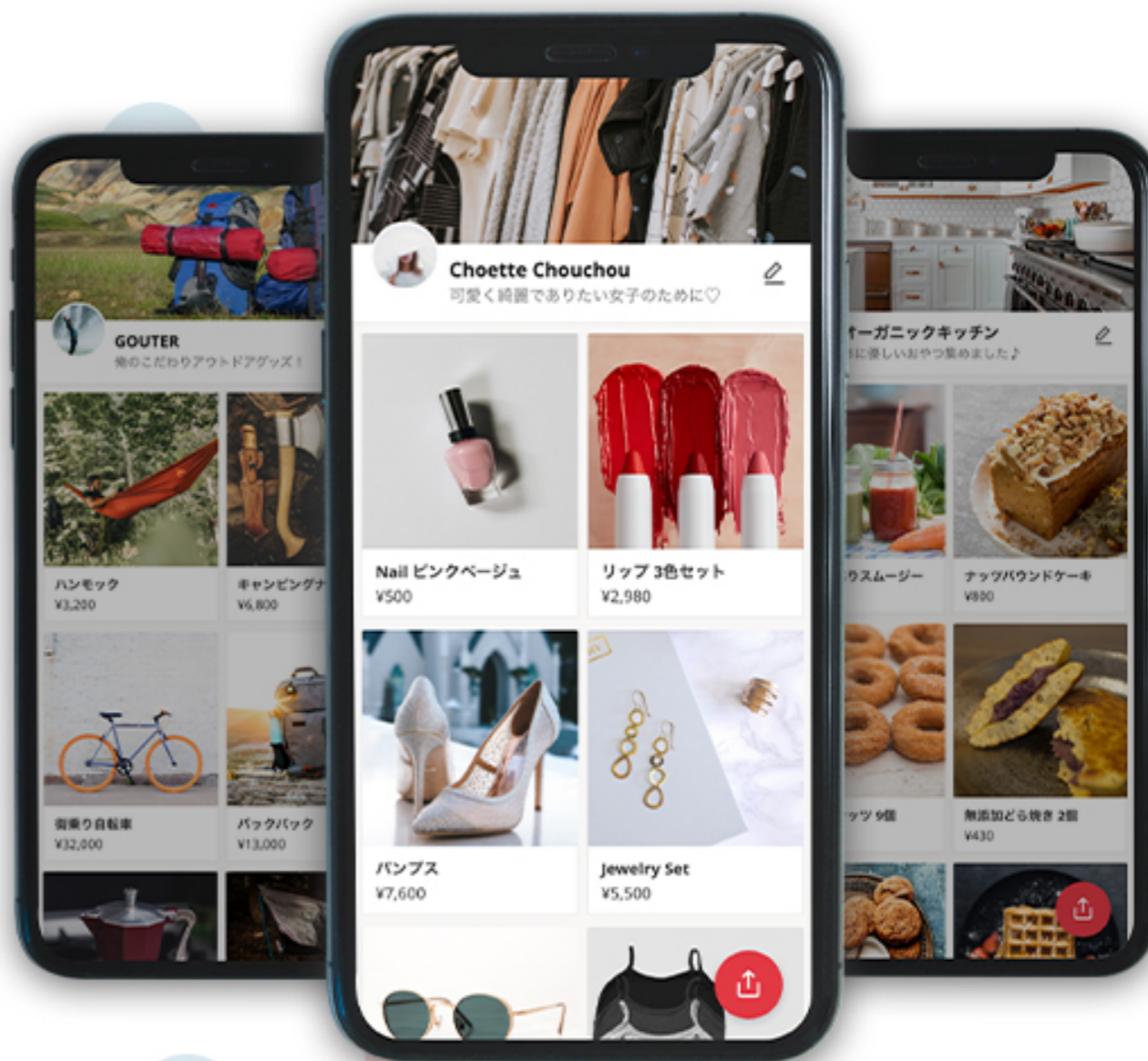


 temite

ソーシャルアンバサダーを通して
全国にあなたのブランドを広めます

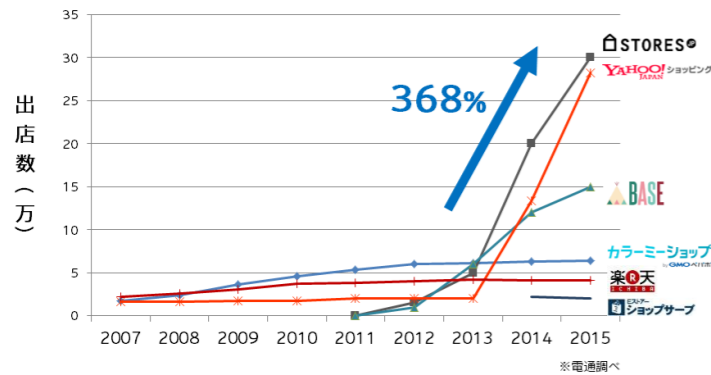


temite公式サイトから
今すぐ無料開設可能！



EC事業者のマーケティング課題は非常に大きく深い

飽和状態の店舗数



国内270万店舗による競争
で新規店舗は埋もれる

刈取り型広告の限界



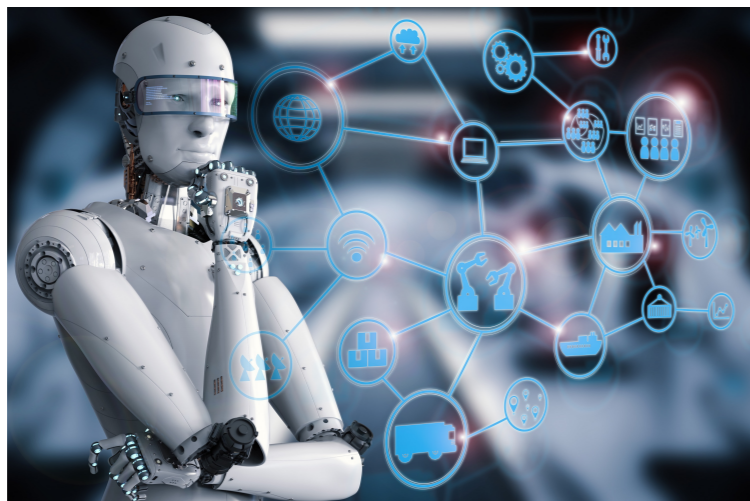
リスティング広告は
90%の人が押さない

SEO対策の難易度の上昇



中小企業ではリソース
不足で実行が難しい

AIの進化

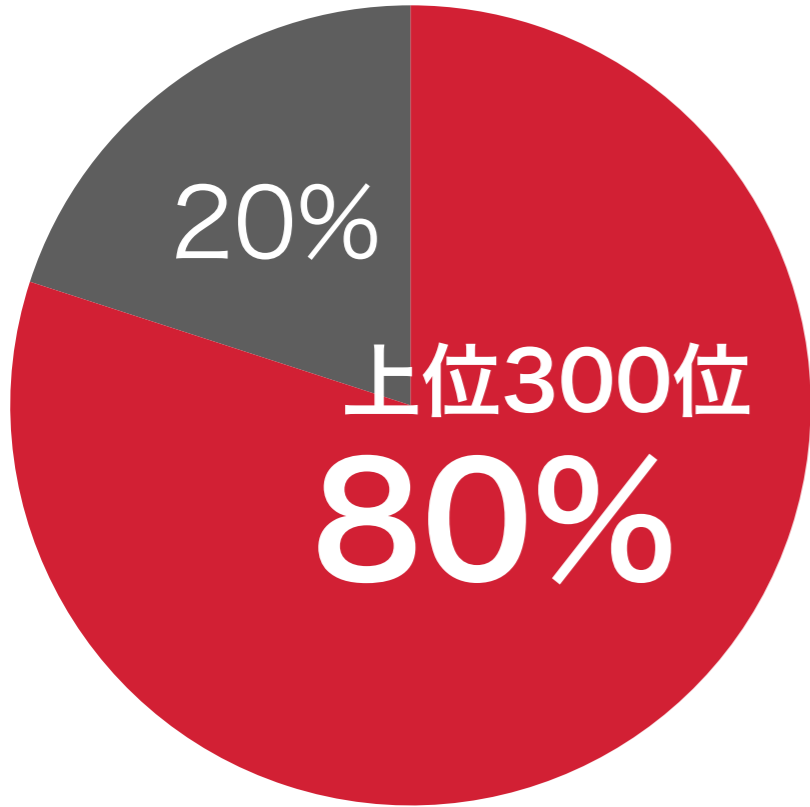
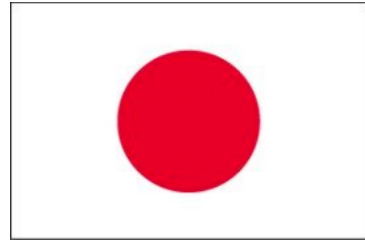


AIが合理的な購買決定を
していけば更に寡占化が進む

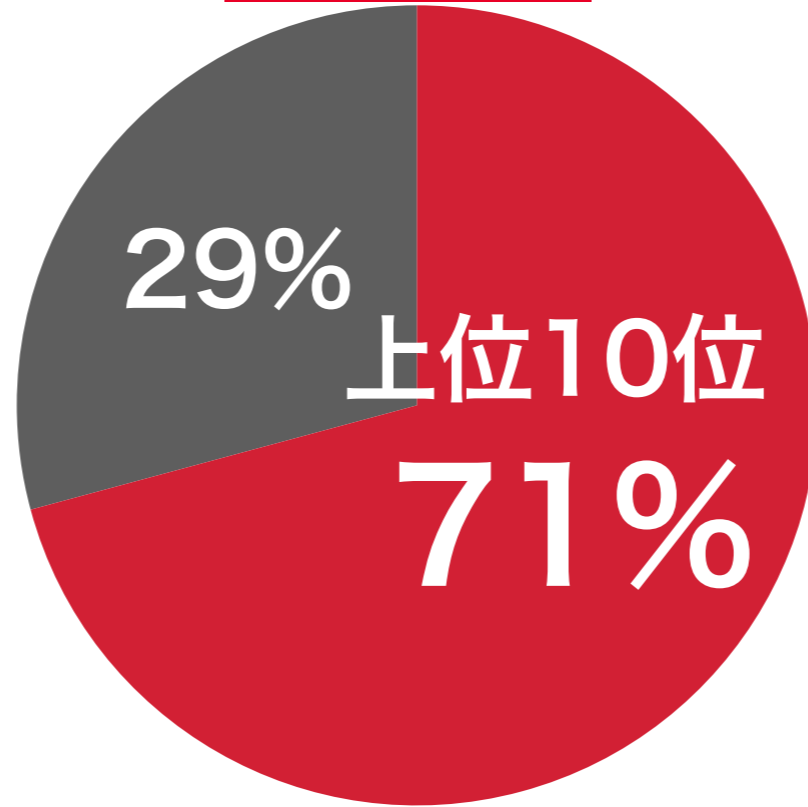
FBの法人アカウント のリーチ低下



企業にとって大きなチャネル
であるFBからの流入が減少



参考データ：ネットショップ担当者フォーラム
参考データ：経済産業省



出典：techcrunchによる
米国eMarketer発表数値



出典：経済産業省

各国のEC市場の寡占率



EC事業者の倒産件数は 過去最高

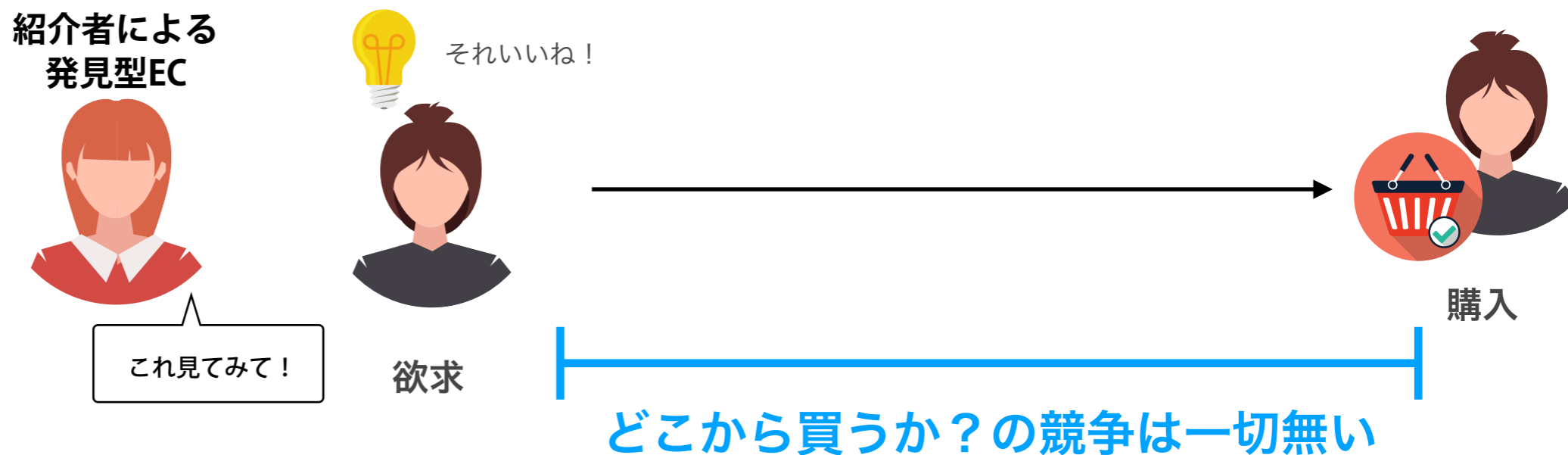
帝国データバンク公表：通信販売業者の倒産動向調査（2018年度）

今までのEC

欲しくなっ
てから探
す検索型
ECは競争
が激しく
消耗戦に
なる



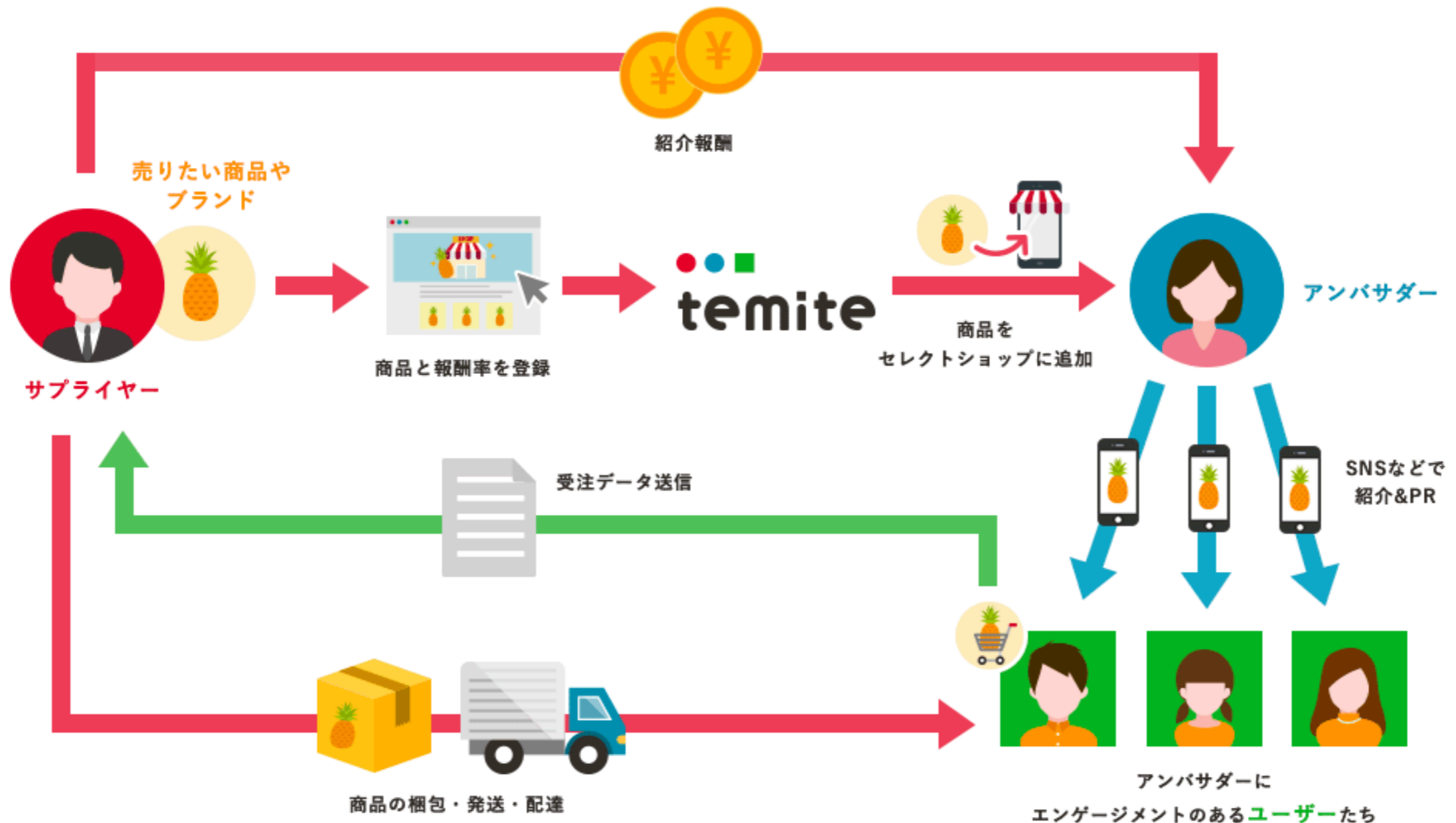
temiteが狙う
発見型ECの
新しい機会





**日本中にソーシャルな販売代理店を持つことができ
あなたのブランドを広めてくれます**

販売権限のあるアンバサダーが コミュニティ内で代理販売するS2B2Cモデル



01

無料で始められる



temite(テミテ)は今すぐ無料で始められます。
必要なのはあなたの素敵な商品達の情報だけ。

02

日本中にアンバサダーがいる



日本中にtemite(テミテ)でセレクトショップを作ったアンバサダー達が居ます。
あなたの商品をアンバサダーの力を借りて
広めて行きましょう

03

集客活動がゼロ



temite(テミテ)では難しいSEO対策などの
集客活動は必要ありません。
あなたの商品を気に入ってくれる
アンバサダーがユーザーを連れてきてくれます。

temiteはAmazonや楽天市場のような

[買ってくれる人]を探すサービスではなく
[一緒に売ってくれる人]を探すサービスです。

お店が持てる

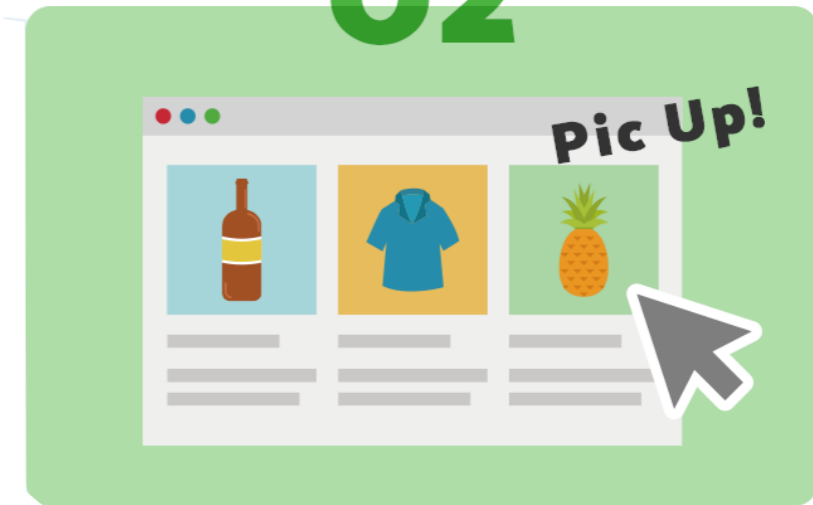
01



商品が無くてもtemite登録アイテムをピックアップしてセレクトショップがすぐに開けます。

無料で出来る

02



すべて無料で簡単にできます。商品を選んで自分のお店に並べるだけ。ショップ構築もそれだけで出来ます。

小売店の面倒な業務が無い

03



梱包、配送処理、在庫管理、キャンセル処理など小売をやるうえで大変な作業が必要無し。フォロワーや友人に紹介し、販売するだけ。

販売手数料として報酬が貰える

04



販売することによってサプライヤーがそれぞれ設定した販売手数料が報酬としてもらえます。自分で買うこともできます。

競争激化により年々コスト増加しているマーケティング費用を削減し
商品開発や付加価値の創出への投資を拡大することが可能です。

固定費や先出しのマーケティングコストを掛けずに販路の拡大が可能に

マーケティング
(人件費/販促費/管理ツール)

広告費
(媒体費/ポイント/メール)

販売手数料
(システム利用料/決済手数料/オプション費用)

従来のECサービス



粗利の上限まで掛けていた
マーケティングコストを
大幅に削減することが可能

成果報酬費

販売手数料

temite

直帰率が脅威の **0.06%** と非常に高い関心を引ける

2019/7/1~2019/7/31までの期間

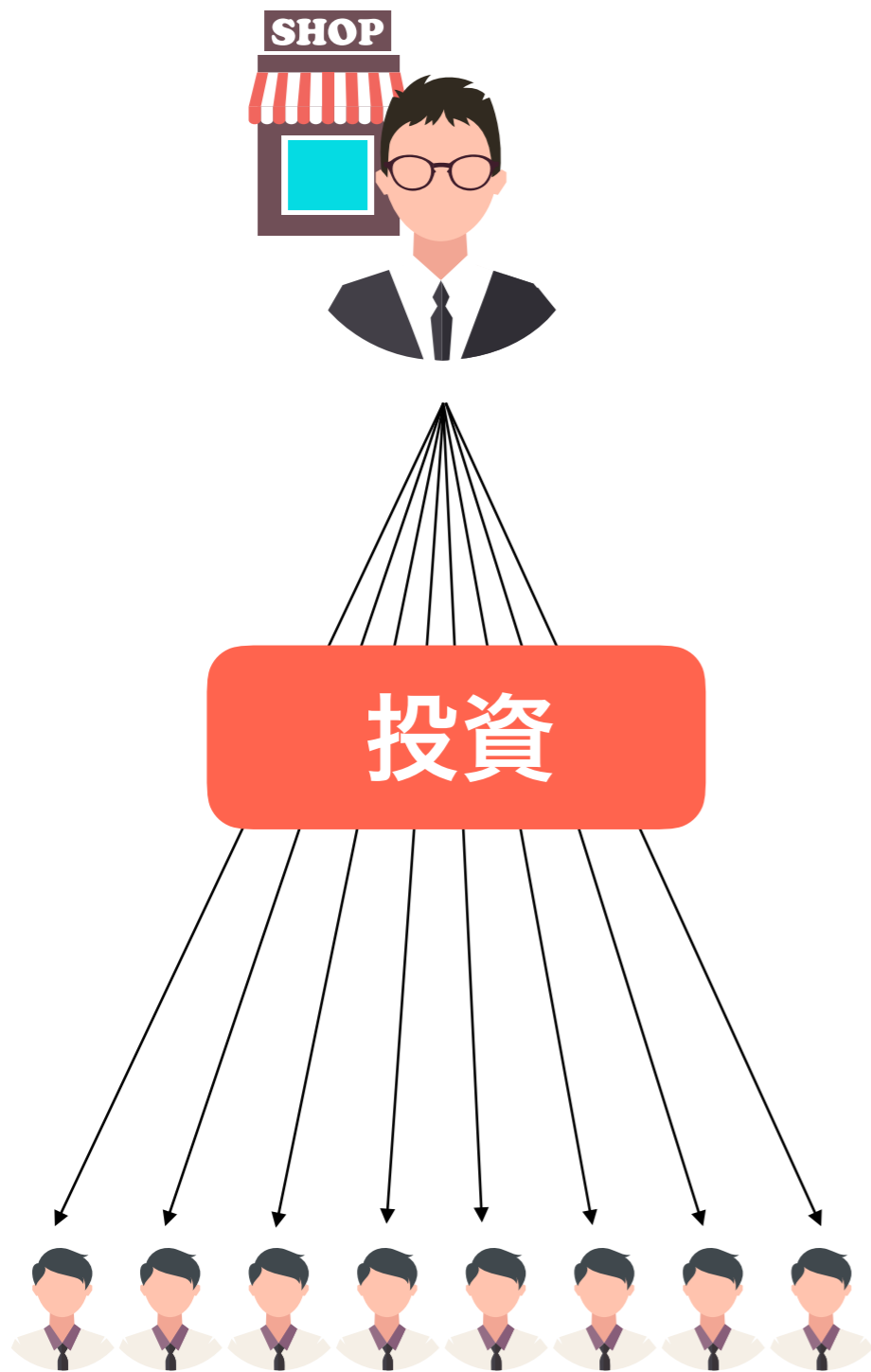
通常ECサイトの
直帰率
30%~80%

非常に高い
エンゲージメント
でブランド認知
ができる

1/500~1/1300の
直帰率の低さ

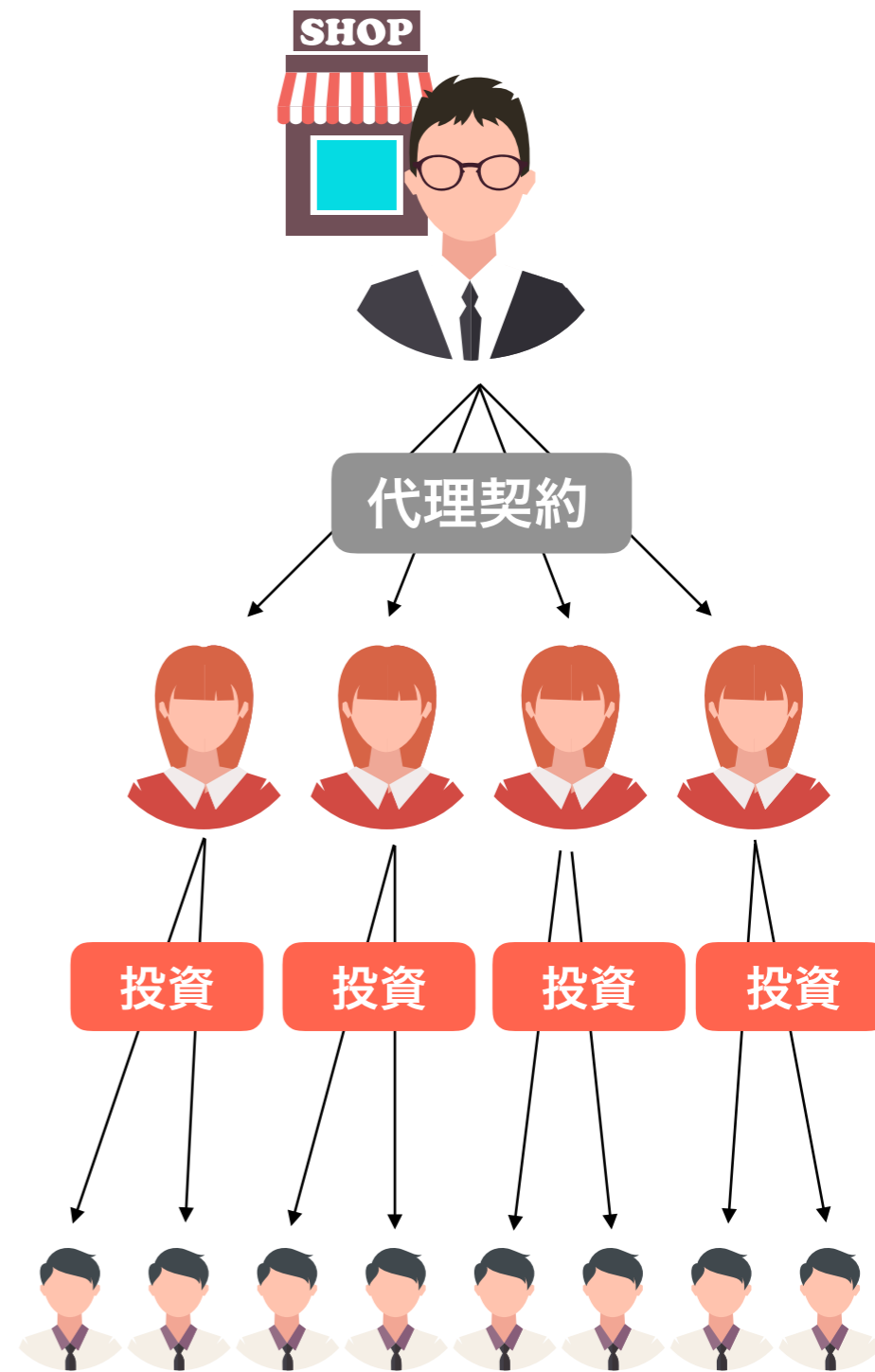
従来のECサービス

temite



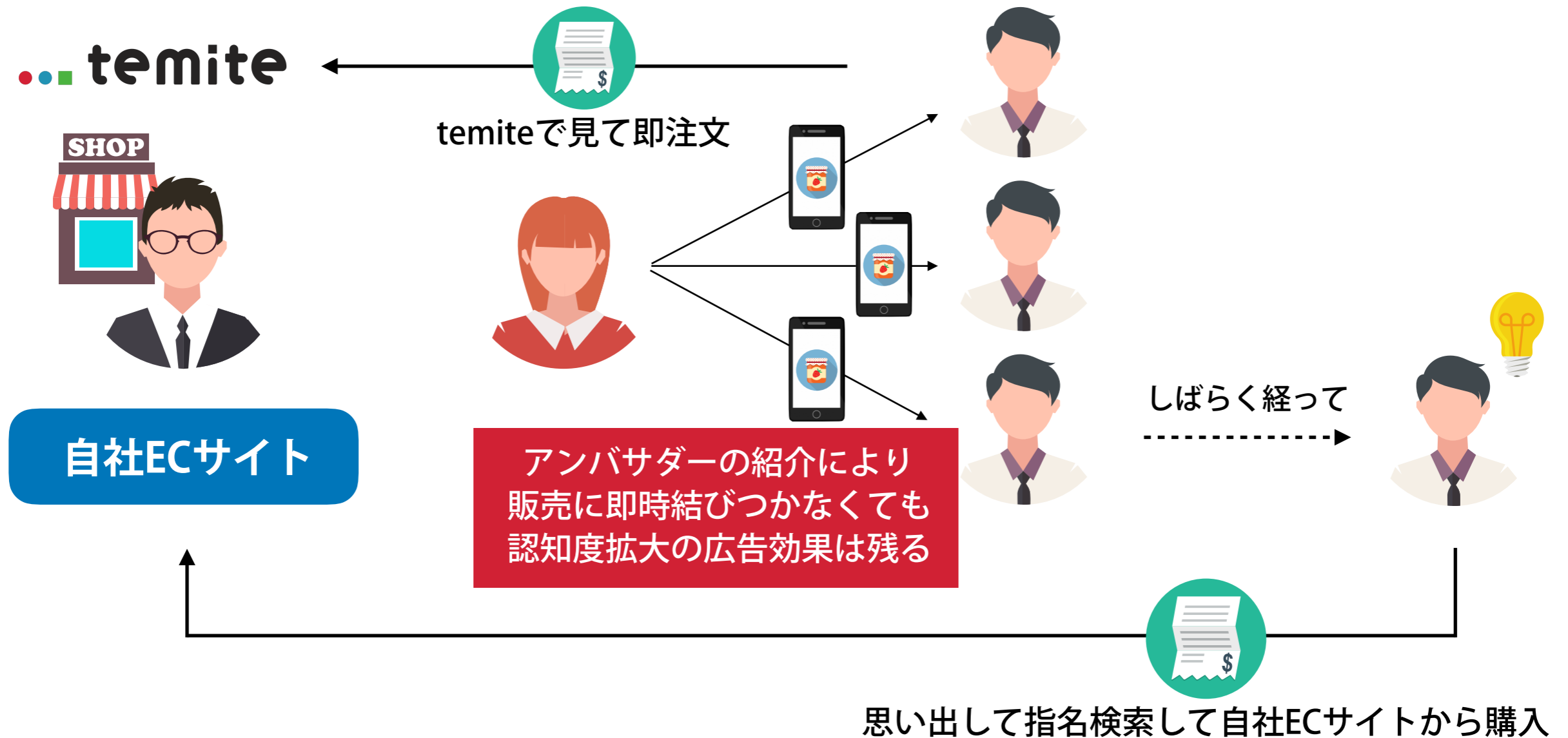
販路拡大にコストと時間が掛かる

従来のECサービス



販路拡大のスピードが早い

temite



指名検索で探してもらえらるようにならば
十分にEC事業の成長が可能となる。



**BUBBLEMAN STORE
MATINA LAUNDRY**

Bubbleman STORE-temite店-

↓ SCROLL



**活字ブックマーカー
OFFICIAL STORE**

A+ 活字ブックマーカー™ OFFICIAL STORE

↓ SCROLL

ABOUT US
わたしたちについて



「バランスと創造的感覚を養うための積み木」

積み上げたり、並べたり、飾ったり、何度も積み上げては崩すその行為が使い手の想像を刺激するオブジェクトです。職人の手によって、ひとつひとつ異なるサイズ・形状に面取りし一つのオブジェクトとしても整うようにセンス良く製作しています。

STORY
わたしたちのストーリー



「模倣品は光栄」

【tumi-ishi】をドイツ国際見本市「Ambiente」で発表以来、同じ名前で全世界中で模倣品が販売されました。「tumi-ishi」という名前で海外のサイトで販売しているものはまず、100%私たちが製造・販売して



ベアパパを世界中の人に使ってもらいたい！



雑貨屋MELBON

Bear Papa (ベアパパ) を世界中の人に使ってもらいたい！

見た目はクマの置物なのに、実はラチェットドライバーのセット。

おもちゃの電池交換やゆるんだネジの増し締めなど、毎日使うものではないけれど、使いたい時にどこにあるかわからない... 探してしまう、なんてことはありませんか？



tumi-isi (MIX)

価格

¥8,964

この商品は売り切れです

カートに入れる

バランスと創造的感覚を養うための多面体の木製のブロック。積み上げたり、並べたり、飾ったり、使い手の想像を刺激するオブジェクトです。職人の手によって、ひとつひとつ異なるサイズ・形状に面取りし、一つのオブジェクトとしても整うように製作しています。素材の調達から検品に至るまで奈良県の吉野地方で行っています。

着色・コーティングも全て天然塗料です。



【送料無料】<授乳服・マタニティ>半袖・アビー（カシュクールタイプの授乳口）（お宮参り・お呼ばれ・お仕事・フォーマルなど）

価格

¥7,990

インディピンク

在庫数 1

数量

スモーキーブルー

在庫数 1

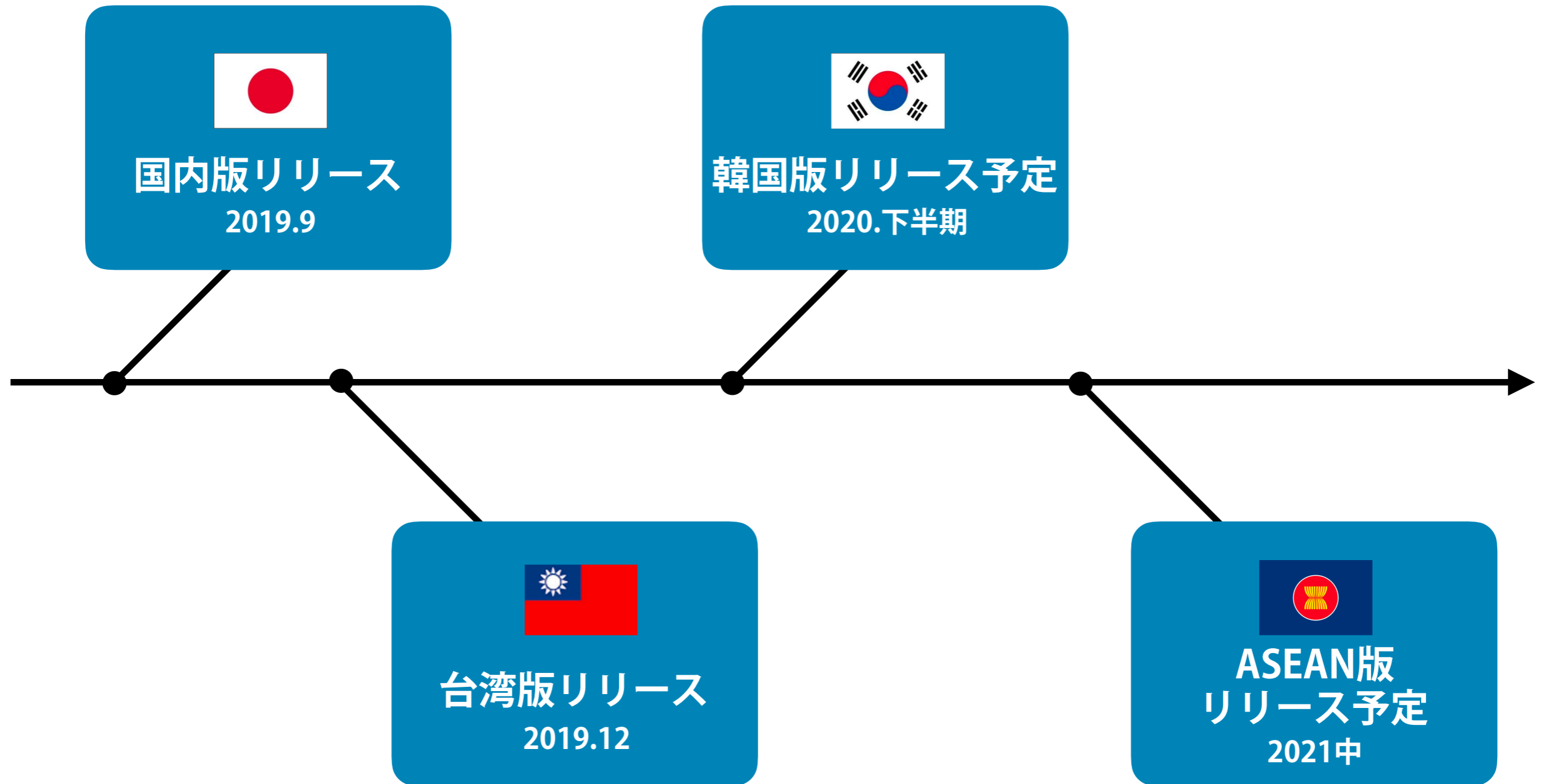
数量

ブラック

在庫数 1

数量

カートに入れる



世界中のアンバサダーが
あなたのブランドを広める



**日本のブランドが世界中の
ソーシャルバイヤーを仲間に**



ホーム > 沖縄発ソーシャルECプラットフォーム「temite (テミテ)」運営のEC-GAIN、「BORベンチャーファンド」などから約3,000万円をシード調達

NEWS

沖縄発ソーシャルECプラットフォーム「temite (テミテ)」運営のEC-GAIN、「BORベンチャーファンド」などから約3,000万円をシード調達

EC-GAIN temite 沖縄 琉球銀行

by Masaru IKEDA on 2018.7.13

307 SHARES [Facebook](#) [Twitter](#) [Line](#) [Pocket](#)



temite
Image credit: EC-GAIN

ファンとのつながりで売上を伸ばすことを目指すソーシャル EC プラットフォーム「temite (テミテ)」を運営する EC-GAIN は、琉球銀行子会社のりゅうぎん総合研究所が運営する「BOR ベンチャーファンド」からの資金調達と、琉球銀行からの借入により約3,000万円を調達したと発表した。BOR ベンチャーファンドは2億円規模で今年2月に組成され、4月には HR テック企業のサ イダスに出資したことを明らかにしている。

EC-GAIN は、かつて楽天で EC コンサルタントとして在籍し、EC 店舗支援の成果から3度にわたり社長賞の表彰を受けたことのある。



トップ > ニュース >

株式会社EC-GAINが約3000万円を調達。ファンのつながりで売上を伸ばす「temite」とは

2018/07/16 ECのミカタ編集部

[ツイート](#) [いいね! 103](#)



Jiji.COM



Price

料金体系について

temiteは無料で始められるソーシャルECサービスです。登録費用も月額利用料もカード決済手数料も掛かりません。販売成立しない限り無料な完全成果報酬型のサービスです。

カード決済手数料



temite(テミテ)では、カード決済手数料が別途掛かる事はありません。

成果報酬型の手数料



売上金額に対してサプライヤー様から販売手数料10%を頂戴します。

導入費用や月額使用料



temite(テミテ)では、導入費用や月額使用料はいただきません。

※売上のお振込は翌月末

	料金
初期費用	0円
月額利用料	0円
アンバサダー報酬	販売金額の0%～50%まで自由に 成果報酬の設定が可能
サポート費用	0円
カード決済手数料	0%
販売手数料	販売金額の10%

※売上のご入金サイクルは月末締め翌月末払い

※ご利用可能な決済方法は現在クレジットカード決済のみ

Company Profile

会社名	株式会社EC-GAIN
代表取締役	村田 薫
設立	2016年4月
所在地	〒901-2300 沖縄県中頭郡北中城村 アワセ土地区画整理事業区域内4街区 イオンモール沖縄ライカム5F
資本金	15,450,000円
web	https://ecgain.com/

