

「沖縄の未来へ、採用のチカラになる。」プロジェクト

事業者名:株式会社求人おきなわ(所在地:那覇市/業種:求人メディア事業)

総事業費:8,185,760円(税込み)

1. 事業内容

(1)概要

①事業目的

約5万件の顧客データや営業情報を活かしきれず、業務が非効率。DXを通じてデータを統合・活用し、採用支援業務全体の生産性と質を高める。

②事業概要

営業支援システム(SFA)に情報を集約し、AIで業務を自動化・効率化。

- ・アプローチリストの自動整形
- ・商談記録、求人原稿取材の自動書き起こし生成
- ・求人原稿案の作成効率化

蓄積したデータをノウハウとして活用し、営業・提案力を強化。

③連携ITベンダー

事業社名:株式会社FUNIT.

(2)見込まれる効果

<定量効果> 企業開拓・商談件数:60%増

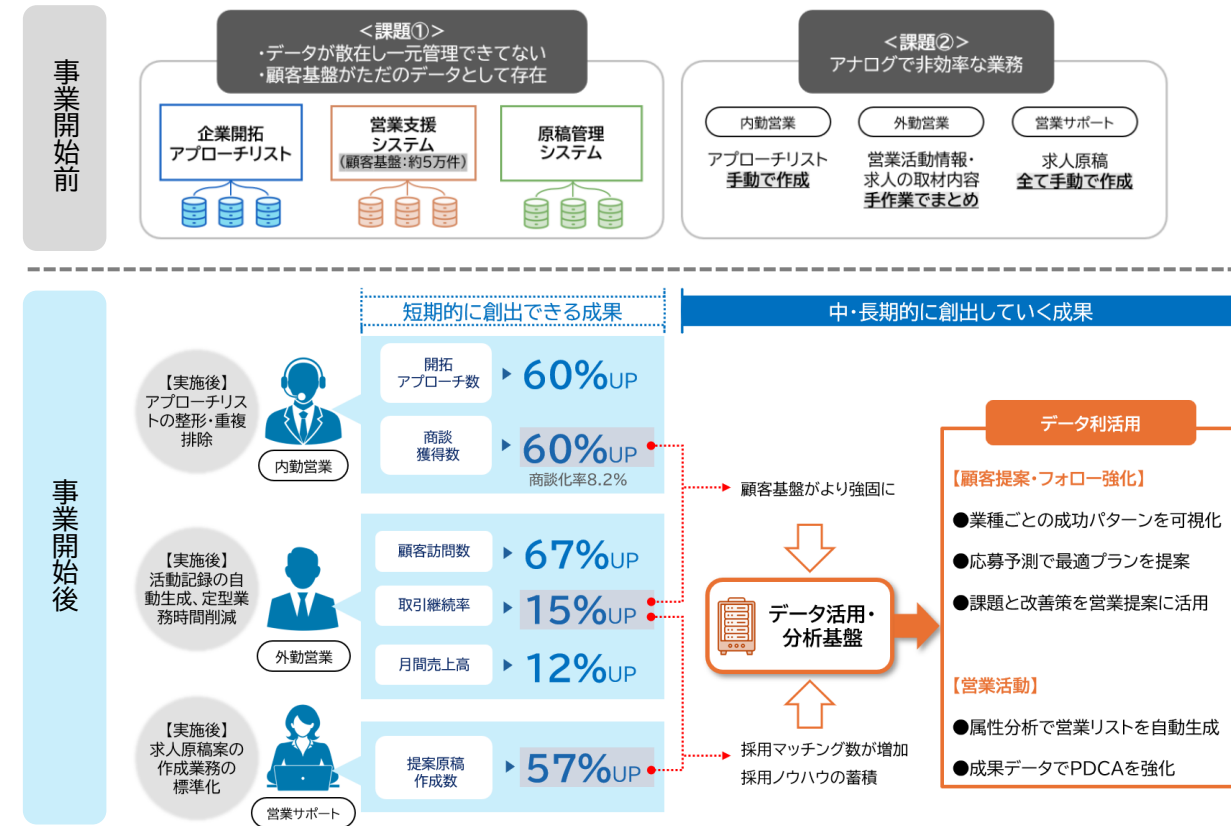
顧客訪問数:67%増／取引継続率:15%増／売上:12%増

<定性効果> 課題把握と提案力強化、採用ノウハウ蓄積、営業の標準化・精度向上

(3)本事業終了後のビジネス展開や今後のDXに向けた取組

- ・短期(～3年)
情報一元化とAI活用で提案精度を強化、成功事例を営業戦略に活用
- ・中長期(3～5年)
新サービス開発とコンサル型営業へ進化、地域企業の採用を支える存在へ

2. 事業効果イメージ



3. 将来像

DX事業での『データ活用・分析基盤』を活かし、2030年までの計画で、
**事業ポートフォリオのアップデート(ビジネスモデルのチェンジ、ATSと
HRテックプロダクトとの連携)によるビジネス領域拡大**